deGUT 2026

IDEE HABT IHR. JETZT KOMMT DAS GELD.



LEON CHAYKA · KEYAN DOGAN
JUGEND GRÜNDET BERLIN

KURZE FRAGE:

WER VON EUCH HATTE SCHON MAL EINE IDEE?



WARUM STARTUPS SCHEITERN.

38 %

GELD AUS / KEIN NEUES KAPITAL

35 %

KEIN MARKTBEDARF

14 %

NICHT DAS RICHTIGE TEAM

CB Insights · 2021 · 111 Startup-Post-Mortems seit 2018
Ausgewählte Gründe; Mehrfachnennungen möglich. Keine Quote für alle Startups.



DIE FRAGE KOMMT ZU FRÜH.

WO BEKOMME ICH GELD?

DIE BESSERE FRAGE:

WAS SOLL DAS GELD MÖGLICH MACHEN?

VON DER IDEE ZUM ZIEL

AUS EINER IDEE WIRD EIN KONKRETES ZIEL.





ZAHLUNG



PROTOTYP



VORBESTELLUNG



CASHFLOW

UNSERE THESE

NICHT DAS BESTE GELD.

DAS PASSENDSTE.



Sechs Türen. Sechs Finanzierungsmöglichkeiten.



01 · KUNDENGELD

KLEIN TESTEN.
DANN SKALIEREN.



0 % ANTEILE · 0 € KREDITRATE

ABER: IHR MÜSST LIEFERN.

KEINE RÜCKZAHLUNG.
ABER KLARE REGELN.



VORHER BEANTRAGEN

ZWECK EINHALTEN

AUSGABEN NACHWEISEN

KAPITAL HEUTE.
RÜCKZAHLUNG NACH PLAN.

0 %
ANTEILE



TILGUNG + ZINS

TRÄGT EUER CASHFLOW DIE RATE?

04 · BUSINESS ANGEL

NICHT NUR GELD.
EIN MENSCH STEIGT MIT EIN.

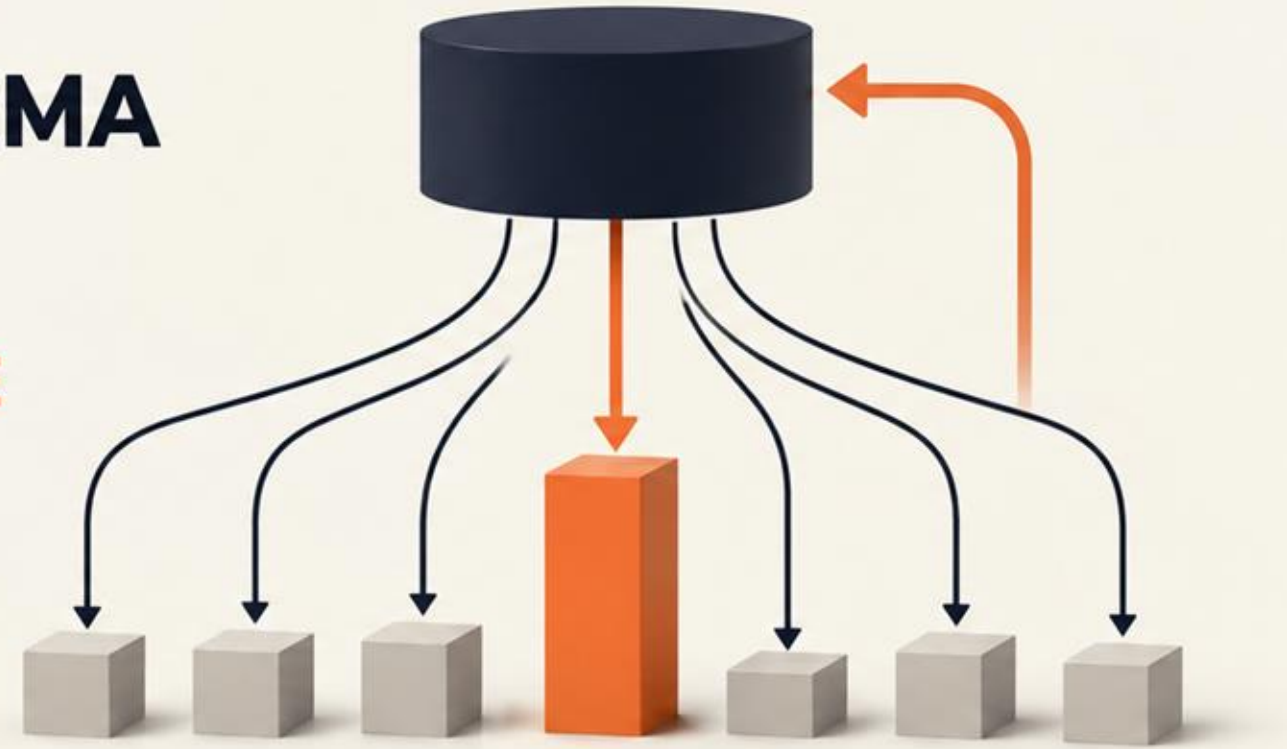
KAPITAL • ERFAHRUNG • NETZWERK



WEN HOLT IHR DAUERHAFT MIT AN DEN TISCH?

NICHT JEDE GUTE FIRMA PASST ZU VC.

EIN FONDS BRAUCHT WENIGE SEHR GROSSE ERFOLGE.

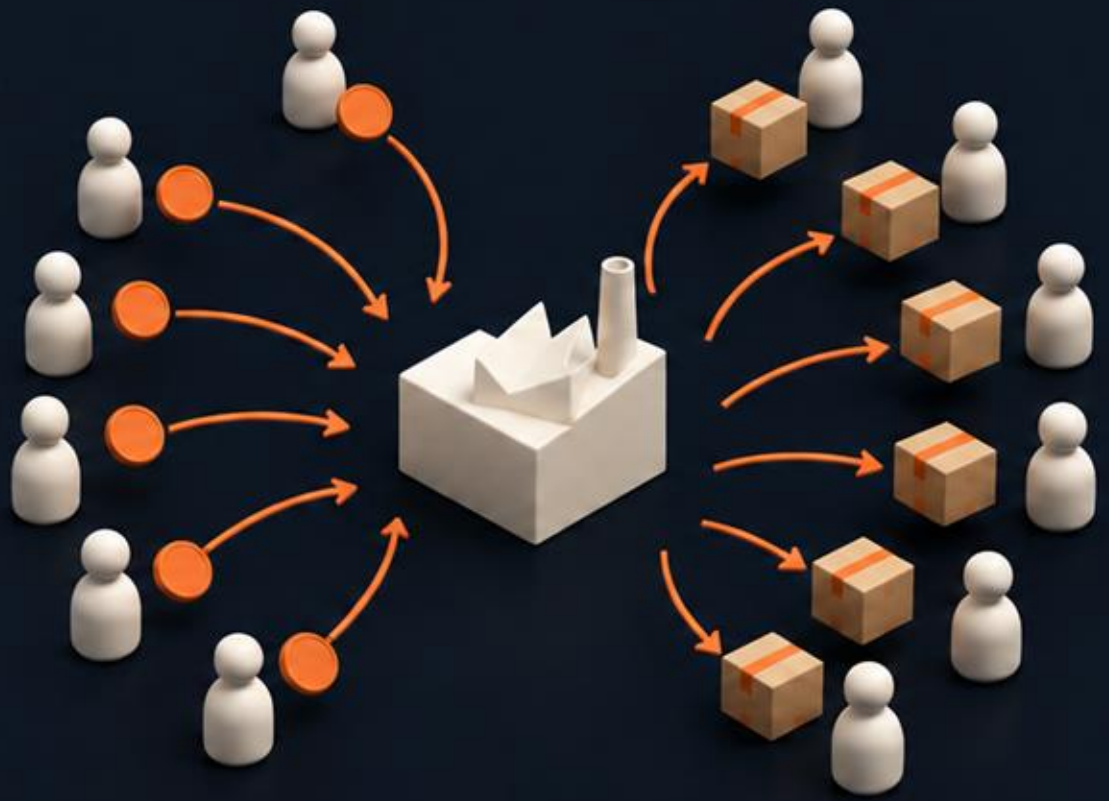


KANN EUER MODELL EXTREM GROSS WERDEN?

06 · CROWD / VORVERKAUF

VIELE ZAHLEN VORHER. IHR LIEFERT DANACH.

100 × 100 € = 10.000 €



ECHTE ZAHLUNGEN. NICHT NUR LIKES.

ZWISCHENBILANZ

JEDES GELD HAT EINEN PREIS.



WELCHEN PREIS KÖNNT IHR GERADE TRAGEN?

FINANZIERUNGSKOMPASS

VIER FRAGEN. DANN DAS GELD.



FALL 1 · ANONYMISIERT

MAYA

KI-SOFTWARE FÜR FITNESSSTUDIOS

5 ZAHLENDE PILOTSTUDIOS

ERSTE ZAHLUNGEN SIND DA.



MAYA · ZIEL UND BETRAG

5 PILOTEN. 10 DAUERKUNDEN.

IN 6 MONATEN



HEUTE

ZIEL

299 €

PRO STUDIO / MONAT

14.000 €

PROJEKTBUDGET / 6 MONATE

MAYA · ANTWORT

JETZT: KUNDENGELD + MÖGLICHER ZUSCHUSS



JETZT

KUNDENGELD + MÖGLICHER ZUSCHUSS

14.000 € FÜR SECHS MONATE

7.000 € KUNDENGELD + 7.000 € MÖGLICHER ZUSCHUSS

DANACH, WENN NÖTIG

ANGEL

FÜR NETZWERK UND B2B-VERTRIEB

SPÄTER

VC

BEI WIEDERHOLBAREM WACHSTUM

JEDER NÄCHSTE SCHRITT MUSS EIN KONKRETES ZIEL FINANZIEREN.

FIKTIVER MUSTERFALL 02

FLO

FITNESSSTUDIO



NACHBARSCHAFT IN BERLIN

INVESTITION VOR DEM START

MITGLIEDER ZAHLEN MONATLICH

EIN STANDORT · VERGLEICHSWEISE PLANBAR

Was passt zu Flo?

Wie würdet ihr Flo finanzieren?



ANGEL



VC



KREDIT

Handzeichen 1,2 oder 3?

DIE ANTWORT

WAS PASST ZU FLO?

ANGEL

- \+ Kapital + Erfahrung + Netzwerk
- \+ Flexibel
- − Du gibst Anteile ab

VC

- \+ Großes Kapital für starkes Wachstum
- \+ Skalierung im Fokus
- − Meist nur bei sehr großem Wachstumspotenzial

KREDIT

- \+ Du behältst deine Anteile
- \+ Planbar und kalkulierbar
- \+ Passt zu investitionsgetriebenen Geschäftsmodellen
- − Du musst es zurückzahlen

DIE ENTSCHEIDENDE FRAGE:

MITGLIEDER zahlen monatlich → **UMSATZ** wiederkehrend > **KOSTEN** Miete, Personal, Betrieb → **RATE** Kredit zurückzahlen

PLANBARER CASHFLOW KANN FREMDKAPITAL ATTRAKTIVER MACHEN.

FLO · VEREINFACHTER LEHRFALL

170.000 € KAPITALBEDARF

FÜNF BAUSTEINE. DREI FINANZIERUNGSQUELLEN.

WOFÜR?



WOHER?



KAPITALBEDARF UND FINANZIERUNGSMIX SIND ZWEI GETRENNTE RECHNUNGEN.

FLO · TRAGFÄHIGKEIT

AB RUND 170 MITGLIEDERN DECKT FLO BETRIEB UND RATE

MODELLRECHNUNG VOR STEUERN UND ZUSÄTZLICHEN RESERVEN

170
MITGLIEDER

12.750 € UMSATZ

12.750 € – 11.000 € – 1.700 € = 50 €

UNGEFÄHRER BREAK-EVEN

200
MITGLIEDER

15.000 € UMSATZ

15.000 € – 11.000 € – 1.700 € = 2.300 €

+2.300 € PUFFER

MAX · FIKTIVER LEHRFALL

MAX

LECKAGESENSOR FÜR GEBÄUDE

B2B · WOHNUNGSWIRTSCHAFT UND FACILITY MANAGEMENT

150.000 € FÜR EINEN ZERTIFIZIERTEN PROTOTYP UND ERSTE PILOTEN

KOSTEN ENTSTEHEN VOR DEM ERSTEN AUFTRAG.



MAX · ZIEL

IN 12 MONATEN ZERTIFIZIERT UND BEZAHLT IM EINSATZ



PROTOTYP
GRUNDFUNKTION STEHT

LABOR- UND FELDTEST
TECHNIK HÄLT

ZERTIFIZIERUNG
ANFORDERUNGEN ERFÜLLT

3 BEZAHLTE PILOTEN
INSTALLIERT UND AUSGEWERTET

150.000 €
FINANZIEREN DEN WEG BIS ZU DREI BEZAHLTEN PILOTPROJEKTEN.

MAX · FINANZIERUNGSANTWORT

150.000 € AUS DREI QUELLEN

70.000 €	50.000 €	30.000 €
ZUSCHUSS	ANGEL	BEZAHLTE PILOTEN
ENTWICKLUNG UND TESTS	KAPITAL UND BRANCHENZUGANG	INSTALLATION UND FELDTEST

ANTEILE NUR FÜR EINEN ANGEL, DER MEHR ALS GELD BRINGT.

MODELLMIX · FÖRDERFÄHIGKEIT UND KOMBINATION VORHER PRÜFEN

TRANSFER · DREI FÄLLE

WELCHER FALL ÄHNELT EUREM NÄCHSTEN SCHRITT?



MAYA

ERSTE ZAHLUNGEN SIND DA

NUTZUNG UND VERLÄNGERUNG



FLO

HOHER STARTBEDARF

TRAGFÄHIGE RATE



MAX

KOSTEN VOR DEM UMSATZ

ZERTIFIZIERUNG UND PILOTEN

ENTSCHEIDEND SIND ZIEL, BETRAG, PREIS UND DANACH.

VIER FEHLER.
VIER BESSERE ENTSCHEIDUNGEN.

1 | **GELD SUCHEN, BEVOR DER NÄCHSTE SCHRITT KLAR IST**
Erst Milestone. Dann Kapitalbedarf.



2 | **AUFMERKSAMKEIT NICHT MIT NACHFRAGE VERWECHSELN**
Likes sind nett. Zahlung, Nutzung und Verlängerung sind stärker.



3 | **ALLEN DASSELBE ERZÄHLEN**
Gleiche Fakten. Andere Schwerpunkte.



4 | **NUR AUF DIE SUMME SCHAUEN**
Zins, Anteile, Kontrolle, Zeit und Erwartungen berücksichtigen.



DIE IDEE GIBT DIE RICHTUNG.

DAS PASSENDE GELD BRINGT SIE WEITER.

IDEE HABT IHR.
JETZT KOMMT DAS GELD.



Q&A

WAS IST EUER NÄCHSTES ZIEL?

LEON CHAYKA + KEYAN DOGAN

JUGEND GRÜNDET BERLIN

SCAN IT

PDF · QUELLEN · KONTAKT

Leonchayka.de

Leonchayka.de

